

Informații Personale

 [REDACTED]

 [REDACTED]

 [REDACTED]

ROMANIA

Număr de identificare

[REDACTED]

Naționalitate

ROMAN

Permis de conducere

DA

Data Nașterii

[REDACTED]

Abilități

Microsoft Office

RSTVI

Limbi

Engleza

GHEORGHE CRISTIAN FILIP

Experiență de lucru

Director executiv, Business Division Group, Iasi

martie 2008 - Prezent

Experienta profesionala peste 15 ani in

Telecomunicatii.Administrarea rețelei de magazine,cordonarea echipei tehnice (montaj fibra optica si antene satelit),coordonarea echipei de distributie prepay demararea afacerii in Romania ,depasirea cifrei de afaceri in de 1 milion\$, intrarea in top 100 societati din Jud.Iasi, etc

Abilitati si competente dobandite:

Management, Sales Management, Team Management, Managementul echipei, Comunicare negociere, resurse umane recrutare personal.

Director național de vânzări, Pro Invest, Iasi

august 2007 - martie 2008

Coordonarea departamentului de vanzari la nivel national

Abilitati si competente dobandite:

Internet, Reporting, Administration, Printers, Microsoft Word, Back Office, microsoft excel, microsoft visio, Time management, microsoft outlook express, microsoft operating system, web browsers, document formatting, organisation, client liaison, email, MEX(industriy specific program)

Director zonal, Alsifcom Intermed, Cluj

decembrie 2006 - iulie 2007

Reprezint societatea in relatiile cu autoritatile si cu terti din zona arondata.

Responsabil de atingerea obiectivelor financiare zonale.

Coordoneaza echipa de vanzari si TESA din punctele de lucru arondate:

-Muntenia, Moldova si Republica Moldova

Director de vanzari, SC VANELLI SRL, Bucuresti

ianuarie 2004 - decembrie 2006

Coordonarea echipei de vanzari(42 de angajati din 7 puncte de lucru), stabilirea si defalcare bugete(256 mii de euro/2006), atingere target.

Stabilirea si mentinerea legaturi cu Retelele internationale:Metro, Billa, etc.

Negocieri anuale, listare produse, promotii, etc.

Reprezentarea societatii in relatia cu autoritatile: ANSVA, LCS, Ministerul Agriculturii, ICMBVA, etc.

Director de vanzari Zona Transilvania, Vanelli SRL, IASI

iulie 2002 - decembrie 2003

Recrutare si angajare personal, supervizarea activitatii din Transilvania, cresterea regulata a vanzarilor, stabilirea conditiilor comerciale cu subdistribuitoarii si clienti importanti, urmarirea rentabilitatii punctelor de lucru Cluj, Brasov, Mures.
Relatia cu autoritatile locale si bancile comerciale.

Director vanzari, GEF FACILITIES SRL, IASI

martie 2001 - aprilie 2002

Angajare personal, realizarea targetelor de vanzari, operatiuni bancare, operatiuni aprovizionare.

Supervizor, SC TRIPACO SRL, IASI

aprilie 2000 - februarie 2001

Supervizarea echipei de vanzari pe judetele Iasi, Vaslui, Botosani si Suceava

Agent Vanzari, TRIPACO SRL, IASI

noiembrie 1999 - martie 2000

Agent de vanzari produse cosmetice (L'oreal si Florena) pentru orasul Iasi.

Crearea si mentinera portofoliului de client, preluarea comenzi, incasare solduri.

Educație

Master, Academia de Politie "Alexandru Ioan Cuza"

ianuarie 2020 - Prezent

Colegiul National de Afaceri Interne

Stiinte, Informatii si Ordine Publica ECTS/SECT 30 de credite transferabile

Licenta, Universitate "Petre Andrei" Iasi

octombrie 2011 - iulie 2014

Finante Banci Iasi